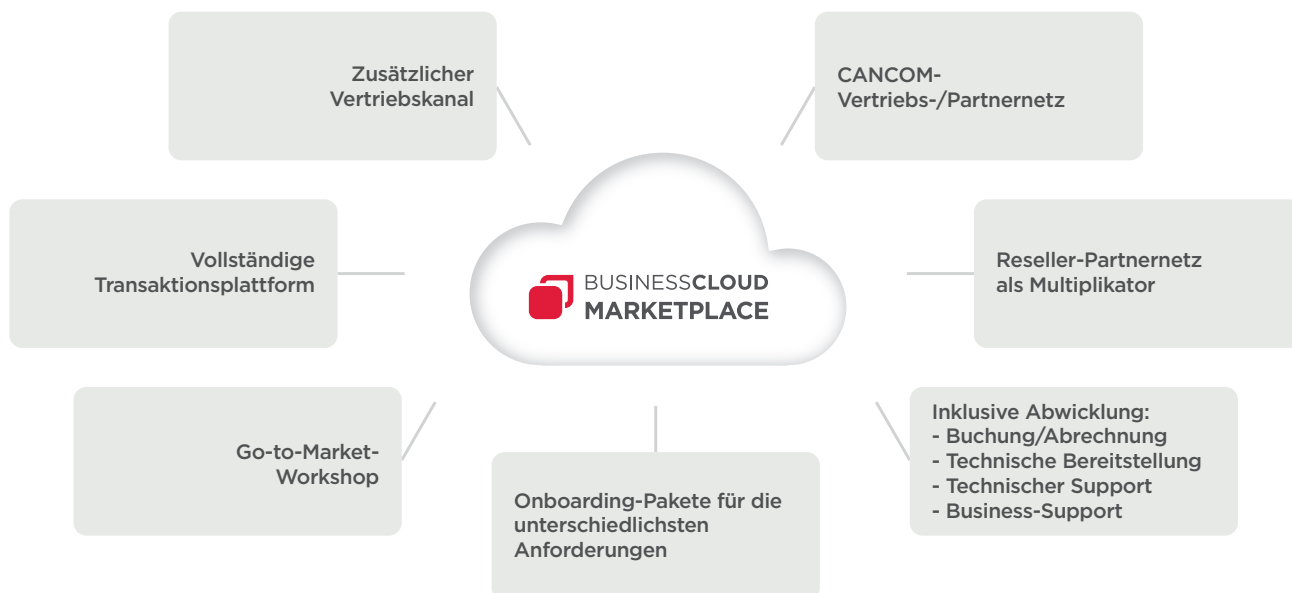


Der zukunftsorientierte Vertriebskanal für Software-Hersteller



Im Cloud-Zeitalter sind es die Nutzer inzwischen gewohnt, Software als Dienstleistung buchen zu können – flexibel und auf Basis der tatsächlichen Nutzung. Doch wie lassen sich Software as a Service-Angebote effizient vermarkten? Entscheiden Sie sich daher als zusätzlichen Vertriebskanal für den BusinessCloud Marketplace von CANCOM/PIRONET – den One-Stop-Shop für Business-Software aus der Cloud. Der unter marketplace.cancom.de öffentlich zugängliche Marktplatz wird von immer mehr Unternehmen für die zentrale Beschaffung von Software-, Platform- und Infrastructure-as-a-Service (SaaS, PaaS, IaaS) eingesetzt. Wir stellen Ihnen eine umfassende Transaktionsplattform zur Verfügung, die alle erforderlichen Prozesse abdeckt. Einschließlich aller Abläufe, die nach einer Buchung durch einen Endkunden im Rahmen der Abwicklung des Auftrags nötig sind.




Der BusinessCloud Marketplace von CANCOM/PIRONET bietet Software-Herstellern zahlreiche wichtige Benefits

Viele führende Software-Hersteller – von Global Playern bis zum deutschen Mittelstand – haben sich bereits für den BusinessCloud Marketplace von CANCOM/PIRONET entschieden!

KATEGORIEN	
Alle Business Apps und Lösungen	34
Kommunikation	5
Zusammenarbeit	5
Customer Management	1
Projektmanagement und Planung	3
Datensicherung, Backup and Rest...	4
Office und Administration	4
Marketing	3
Büro- und Eventmanagement	1
Cloud Plattform Lösungen	1
Support & Beratung	8


her- und




G Suite

Web-basierte E-Mails, Kalender und Dokumentenverwaltung


Erfahren Sie mehr




Empfohlene Applikationen Alle anzeigen < >




Office 365 E...




G Suite




Azure



Office 365 P...



WELCOME



regibox & re...



Was ist der BusinessCloud Marketplace?

Immer mehr Unternehmen profitieren davon, ihre Cloud-Lösungen zentral und effizient über marketplace.cancom.de zu beziehen.

Zahlreiche Vorteile sprechen aus Sicht der B2B-Anwender dafür, diese umfassende Transaktionsplattform zu nutzen:

- Single Point of Contact für den Bezug von SaaS, IaaS und PaaS
- Große Bandbreite – von Global Playern wie Microsoft, Amazon oder Google bis zu mittelständischen Spezialisten mit Branchenfokus aus Deutschland
- Service, Support und Beratung aus Deutschland
- Nach einmaliger Anmeldung Zugriff auf sämtliche Services (Single Sign-on)
- Die Services lassen sich exakt auf unterschiedliche Anwendergruppen anpassen und auf Knopfdruck skalieren
- 30-tägiger, kostenloser Test für die meisten Angebote
- Eine Gesamtrechnung für alle bezogenen Cloud-Dienste

Start mit gemeinsamer Vermarktung

Wenn Sie mit Ihrem Software-Angebot auf unserem BusinessCloud Marketplace erfolgreich sind, profitieren wir natürlich ebenfalls davon. Deshalb unterstützen wir Sie von Anfang an bei der Vermarktung. Zunächst erarbeiten wir in einem Go-to-Market-Workshop gemeinsam mit Ihnen die genaue Vorgehensweise. Bei Bedarf stehen wir Ihnen gerne mit unserer langjährigen und umfangreichen Erfahrung bei der Planung und Umsetzung erfolgreicher Marketing- und Vertriebsstrategien als Partner zur Seite. Wir freuen uns auf erfolgreiche, gemeinsame Kampagnen mit Ihnen!

Wir kümmern uns um den Endkunden-Support!

Im Alltagsbetrieb gibt es Kunden, die Fragen zu Ihrem Service haben, zum Beispiel zu einzelnen Funktionalitäten. Für alle derartigen Anfragen – auch bezüglich der Verfügbarkeit oder anderer betrieblicher Aspekte – stehen wir als zentrale, erste Anlaufstelle bereit (First Level Support). Gegebenenfalls leiten wir den Vorgang natürlich entsprechend der vorab gemeinsam von uns definierten Schnittstellen an Sie weiter. Unter dem Strich werden Sie spürbar im Tagesgeschäft entlastet.

Online-Marktplatz mit weiteren Multiplikatoren

Mit unserem BusinessCloud Marketplace erreichen Sie direkt die riesige Kundenbasis von Deutschlands drittgrößtem Systemhaus-Anbieter – der im TecDAX notierten CANCOM. Neben der Vermarktung über eine der wichtigsten IT-Marktplätze hierzulande profitieren Sie von weiteren Multiplikatoren: Dazu zählen insbesondere die mehreren Hundert Vertriebsexperten der CANCOM sowie das riesige Partnernetzwerk, in dem alle weltweit führenden IT-Anbieter zu finden sind. Dazu zählen beispielsweise Microsoft, Google, Hewlett-Packard Enterprise oder NetApp. Am besten sprechen Sie uns direkt an!

©2017 PIRONET NDH Datacenter AG & Co. KG (nachfolgend "PIRONET"). Alle Rechte vorbehalten. Namen und Produkte anderer Firmen können eingetragene Marken und/oder Warenzeichen der jeweiligen Rechteinhaber sein. Die vorliegende Publikation wird von PIRONET bereitgestellt und dient ausschließlich Informationszwecken. Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für die Fehlerfreiheit und Vollständigkeit und begründen keinerlei rechtliche Verpflichtung der PIRONET. Ohne ausdrückliche schriftliche Zustimmung der PIRONET ist die Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus nicht gestattet.

PIRONET - a **CANCOM** Company | Von-der-Wettern-Str. 27 | 51149 Köln

Phone: +49 2203 93530-0 | Mail: marketplace@cancom.de | Web: www.pironet.com | Blog: www.business-cloud.de