

PRESSEMITTEILUNG

CANCOM: Neuer Cloud-Service auf Basis von NetApp-Technologie

Unternehmen profitieren von einer einzigen Backup-Lösung für sämtliche Office 365-Daten

Köln, den 10. Januar 2019 — CANCOM stellt einen neuen Cloud-Service vor: Die etablierte Backup-Lösung „NetApp SaaS Backup für Microsoft Office 365“ ist jetzt auf dem CANCOM [BusinessCloud Marketplace](#) erhältlich. Der Ausbau der langjährigen Kooperation zwischen CANCOM, einem NetApp Cloud-First-Partner, und dem renommierten Anbieter von Lösungen für Datenmanagement und Hybrid-Cloud-Dienste bringt Unternehmen eine Reihe von Vorteilen: Sie haben über den Cloud-Marktplatz von CANCOM mit wenigen Klicks *eine* Backup-Lösung für *alle* ihre Office 365-Daten und können im Verlustfall ihre Daten einfach und schnell wiederherstellen. Eine zusätzliche Backup-Infrastruktur ist dafür nicht erforderlich. Mit der kostenfreien 30-Tage-Lizenz auf dem CANCOM Marketplace können Unternehmen die Backup-Software von NetApp unverbindlich testen.

Der SaaS- Datensicherungsservice „NetApp SaaS Backup für Microsoft Office 365“ schützt geschäftskritische Daten in Office 365 – automatisch sowie als On-Demand-Backup – und erlaubt ein granulares Recovery, das heißt: Anwender können einzelne Elemente wie E-Mails, Kalender, Kontakte, Aufgaben, Sitesammlungen, Sites, Listen und Dateien wiederherstellen. Weiterhin ist es möglich, Richtlinien für Benutzergruppen zu erstellen und diesen bestimmte Datenaufbewahrungs- und Backup-Tiers mit unterschiedlichen Service Level Agreements (SLAs) und Backup-Häufigkeiten zuzuweisen.

Als SaaS-Lösung aus dem BusinessCloud Marketplace profitieren Anwender von allen Vorteilen, die CANCOM seinen Unternehmenskunden bietet: anwenderfreundliche Nutzung, einfache Applikationsverwaltung dank Single Sign-on und Identity Management, eine aggregierte Rechnungsstellung, Kauf auf Rechnung sowie Service und Support an ausschließlich deutschen Standorten. Zudem wird die Anwendung in Echtzeit bereitgestellt und lässt sich somit sofort nutzen.

„Win-Win-Win-Situation“

„Die Cloud-Partnerschaft zwischen CANCOM und NetApp schafft eine Win-Win-Win-Situation“, sagt Peter Wüst, Senior Director Cloud Infrastructure & Cloud Data Services EMEA von NetApp. „Wir gewinnen einen zusätzlichen gut eingeführten Vertriebskanal und CANCOM kann seinen Cloud-Marktplatz um eine hochwertige Backup-Lösung erweitern. Das bringt seinen Unternehmenskunden wiederum den Vorteil, dass sie ein sehr zuverlässiges und höchst anwenderfreundliches Backup für sämtliche Office 365-Anwendungen erhalten.“

Khaled Chaar, Managing Director CANCOM Pironet AG & Co. KG, meint im Hinblick auf den Neuzugang auf dem CANCOM Marktplatz: „Das Thema Backup ist, wenn auch ungeliebt, für jedes Unternehmen zentral. Umso wichtiger war es uns, dass unseren Kunden dafür eine besonders anwenderfreundliche Lösung auf unserem Marketplace zur Verfügung steht, die ihnen in puncto Datensicherung und Recovery höchste Zuverlässigkeit bietet.“

Über CANCOM Pironet

Als deutscher Multi-Cloud-Provider bietet CANCOM Pironet innovative, cloudbasierte Lösungen für das IT-Sourcing von mittelständischen Unternehmen – mit vollständiger Wahlfreiheit sowie Service und Beratung aus Deutschland. Das Portfolio beginnt bei Managed-Hosting- und IT-Outsourcing-Services aus den deutschen Cloud-Rechenzentren von CANCOM Pironet. Die Bandbreite reicht bis zu führenden Public-Cloud-Diensten internationaler Hyperscale Provider wie AWS, Microsoft und Google, die mit den weiteren Angeboten von CANCOM Pironet zu nutzenorientierten Cloud-Lösungen integriert werden können. Seit 2014 gehört CANCOM Pironet mit Hauptsitz in Köln mehrheitlich zum Konzernverbund der im TecDAX notierten CANCOM SE.

Über den BusinessCloud Marketplace

Der BusinessCloud Marketplace (<https://marketplace.cancom.de>) ist ein Angebot von CANCOM mit Service und Support aus Deutschland. Die wichtigsten Vorteile des Cloud-Marktplatzes sind: Kunden müssen sich nur einmal einloggen und können danach sämtliche Applikationen des Portals auf Knopfdruck buchen und nutzen. Vor dem Kauf lassen sich viele Software-as-a-Service-Angebote (SaaS) 30 Tage lang kostenfrei testen. Zudem gibt es monatlich eine einzige Gesamtabrechnung aller bezogenen Services. Bei Infrastructure as a Service (IaaS) zahlt der Kunde nur die tatsächlich genutzte Leistung (Pay per Use).

Pressekontakt:

Miriam Di Gangi
Phone +49.2203.93530-1326
E-Mail: press@cancom-pironet.de

CANCOM Pironet
Von-der-Wettern-Straße 27
51149 Köln